

Come incrementare i guadagni quando vendi un oggetto!!

Salve a tutti!!!

Sono Papatello, e mi ritengo un venditore abbastanza esperto!!

Sarei molto felice nel darvi qualche utile consiglio per guadagnare più soldi quando vendete un oggetto su eBay.

Ogni volta che mettete in vendita un oggetto fate sempre in modo che:

1. Nel titolo ci siano tutte le parole possibili che conducano al vostro oggetto. Faccio un esempio: Se vendete un GAME BOY ADVANCE SP, nel titolo NON scrivete solo " Game boy sp" oppure "Game boy advance". Scrivete invece " NINTENDO GAME BOY ADVANCE SP SILVER NUOVO". Questo perchè, quando gli acquirenti digitano le parole dell'oggetto cercato nel motore di ricerca ebay, non sempre inseriscono il nome completo dell'oggetto, ed a volte per una disconcidenza di lettere o parole, la vostra inserzione non viene trovata.
2. Inserite sempre più di una foto ed usate la galleria.
3. Non fate mai partire l'asta da un euro, a meno che non sia un oggetto di poco valore. A volte capita che ci siano pochi interessati al tuo oggetto e di conseguenza si ricevono poche offerte, in questo modo il prezzo di vendita aumenta di poco. Io consiglio di fissare il prezzo di partenza sul 40% del prezzo a cui si vuole cedere l'oggetto. ESEMPIO: Se desideri ricavare 100 euro da una PS2, fissa il prezzo di vendita intorno ai 40 euro.
4. Non mettete mai il **PREZZO DI RISERVA**, gli acquirenti lo odiano e si stufano di fare offerte senza avere la reale possibilità di aggiudicarsi l'oggetto.
5. Fate in modo che la descrizione sia dettagliata e precisa, specialmente se si vendono oggetti elettronici o simili. Suddividete inoltre l'inserzione in categorie: Descrizione, Pagamento, Spedizione, Regole sulla restituzione, etc...
6. Utilizzate sempre spedizioni tracciabili e assicurate. Non spedite mai con prioritaria o ordinaria. Se si dovesse smarrire il pacco, l'acquirente lascia sempre il feedback negativo, anche se nell'inserzione avevate specificato di non assumervi responsabilità nelle spedizioni che ho citato sopra.
7. Cercate di accettare tutti i tipi di pagamento. A volte un acquirente non compra, solo perchè non ha la possibilità di pagare con un determinato metodo di pagamento.

8. Se dovete vendere 2 oggetti uguali fatelo a una distanza minima di tempo di 7 giorni.

Questi erano i miei consigli, spero di esservi stato utile!!